



MORGAN & MORGAN

# STARTUPS

¿Está preparado para atraer  
inversores para su negocio?

Morgan & Morgan Legal

# Antes de pensar en grande, resuelva los detalles importantes

Un startup no es un negocio común. Un startup tiene un modelo de negocio que busca ofrecer soluciones a problemas cotidianos a través de un producto o servicio innovador y basado en la tecnología. Sus ejecuciones y expectativas son distintas a las de una pequeña o mediana empresa o "PYME" por ejemplo, las cuales crecen gradualmente por periodos prolongados de tiempo y la inyección de capital dependerá de su escala en el tiempo, mientras que los startups se caracterizan por crecer exponencialmente de manera acelerada y requieren de grandes inyecciones de capital en un periodo corto de tiempo, a fin de financiar sus operaciones y alcanzar esa escalabilidad necesaria para para penetrar mercados internacionales y convertirse en verdaderos "disruptors".






Y aunque todo negocio tiene ambición por el éxito, un startup se enfoca en posicionar su idea para darle valor y lograr que inversionistas y grandes empresas pongan sus ojos en ese proyecto.

Para ellos es que nació esta iniciativa. Para personas que están buscando desarrollar negocios a través de un modelo ágil, atractivo y con potencial de crecimiento. O como dice el Startup Playbook de **Y Combinator** -una de las incubadoras más grandes del mundo y que ha sido usada para lanzar más de 2 mil compañías, incluyendo Stripe, Airbnb, Cruise Automation, DoorDash, Coinbase, Instacart, Dropbox y Twitch- “para tener una startup exitosa, necesitas: una gran idea (incluido un gran mercado), un gran equipo, un gran producto y una gran ejecución”.

Nosotros agregaríamos “con asesoría legal temprana para tener la suficiente visión y claridad al momento de crecer”. Porque como dice Miguel Arias M., asociado de Morgan & Morgan Legal y miembro de la iniciativa de la firma enfocada a este sector, “creo que una parte muy importante de lo que hemos estado tratando de hacer es educar a los empresarios a prestar atención al inicio de su negocio y poner la casa en orden para que cuando venga alguien con un real interés en invertir en ellos, todo esté listo para poder recibirlas”.

Porque, así como los medios están llenos de información sobre ‘consejos para desarrollar negocios’ también lo están de historias de compañías y personajes que cometieron graves errores que les costó no sólo los años de esfuerzo cedidos a su compañía, sino también millones de dólares entregados a terceros por no tener bien definida la forma de su estructura.






*“Hay tantas variables que hay que tomar en cuenta desde un inicio para poder dar el gran salto tranquilo y que son sumamente importantes plantearlas en la conformación legal de un startup”, señaló Pablo Epifanio, asociado senior de Morgan & Morgan Legal y también miembro de la iniciativa.*

“Pensar en cómo proteger la propiedad intelectual de tu tecnología o el de la marca. Cómo entran tus inversionistas, qué tipo de derecho tienen los socios y los que tendrán los inversionistas y accionistas. Son aspectos relevantes a la hora de formar jurídicamente una compañía”, añadió el Lic. Epifanio.

Y en ese escenario, la precursora de la iniciativa Kharla Aizpurúa Olmos profundiza un poco más en lo anterior.





“Son muchos los aspectos que se deben considerar a la hora de seleccionar la estructura jurídica adecuada; la incorporación de inversores, la entrada de capital, saber cómo actuar en escenarios como una disolución o la venta de una participación, entre otros. Es muy importante que los profesionales de este sector estén bien orientados en todos estos aspectos para así evitar situaciones que afecten la imagen de su negocio”

Una de las grandes ventajas que tiene hoy la creación de startups, es que sus fundadores no necesitan desarrollar la estructura jurídica en su país de residencia, sino en aquel que mejores condiciones ofrezca para sus intereses. Y en eso Panamá se presenta como uno de los mejores mercados para establecerse.

No sólo por ser una plaza con un centro bancario robusto, una legislación que protege la inversión extranjera y que está en constante desarrollo de condiciones ideales para los negocios (como la Residencia Permanente por Razones Económicas para Inversionistas Calificados o la Ley de Sedes de Empresas Multinacionales (SEM), entre otras). Sino por contar con abogados especialistas en negocios internacionales. Como Morgan & Morgan.

“La iniciativa Startup nació en el seno de una firma con casi 100 años de trayectoria y que es multidepartamental” afirma la abogada. “Tras esto hay especialistas en derecho fiscal, bancario, corporativo, propiedad intelectual, laboral, migración, entre otros. Entonces creo que hay un atractivo en el tipo y la calidad de asesoría legal que van a recibir del equipo que van a tener a disposición para cualquier tema que surja”.







Miguel Arias refuerza ese aspecto esencial del servicio y de la experiencia de la firma. “La iniciativa entrega su servicio con la misma capacidad, las mismas especializaciones y criterios, a clientes muy sofisticados. Nuestro propósito es asegurarnos que nuestros clientes crezcan”.

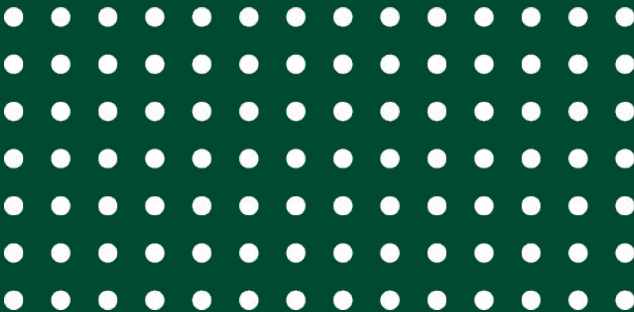
*“Para nosotros es importante ayudar a los negocios a evolucionar, poniendo todo nuestro talento y conocimiento para crecer con ellos. Y una de esas formas es entendiendo sus necesidades económicas. La iniciativa Startup tiene un modelo de facturación orientado a no ser una carga para el ‘entrepreneur’”, aseguró Pablo Epifanio.*



# SOBRE LA INICIATIVA STARTUP

Esta es una nueva área de práctica enfocada en diseñar alternativas legales a la medida para impulsar las iniciativas comerciales de emprendimientos (startups), empresas emergentes y profesionales independientes. Además, la firma cuenta con el canal STARTUP SERIES, un espacio diseñado para emprendedores y profesionales independientes que buscan información para mejorar sus iniciativas empresariales.

A lo largo de esta plataforma, nuestro equipo de abogados brinda diversos recursos sobre temas legales relevantes, que sirven de guía a través del crecimiento y desarrollo del negocio.

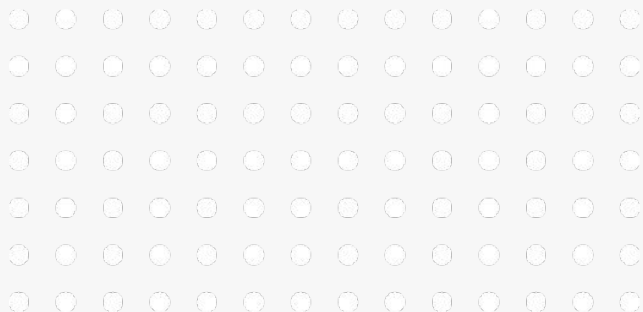




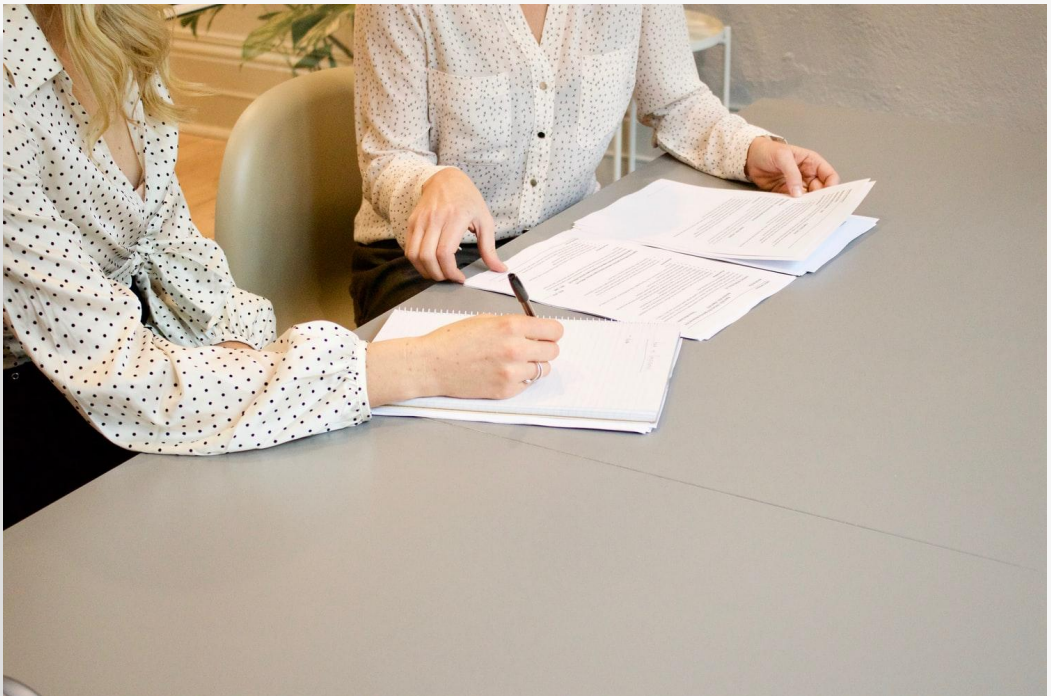
**SOBRE**

## **Kharla Aizpurúa Olmos**

**Kharla Aizpurúa Olmos es socia en el Departamento de Derecho Corporativo de la firma. Es precursora del área de práctica enfocada en atender las necesidades legales del sector *startups*.**



Cuenta con más de 15 años de experiencia asesorando a clientes en temas de derecho mercantil, banca y financiamiento, titularizaciones y emisiones públicas, fusiones y adquisiciones en servicios relacionados al sector de telecomunicaciones, cumplimiento y protección de datos. Es miembro de la Cámara Panameña de Tecnología (CAPATEC), y ha colaborado con artículos y como expositora en conferencias sobre temas relacionados al derecho corporativo y protección de datos.



**SOBRE**

## **Pablo Epifanio**



**Pablo Epifanio es asociado senior en el equipo de Derecho Corporativo de la firma, en donde forma parte de la iniciativa startups. Ha estado regularmente involucrado en asuntos y transacciones relacionadas con fusiones y adquisiciones, mercado de valores, banca y financiamiento, telecomunicaciones, comercio electrónico y asuntos relacionados, y regulación de prevención de blanqueo de capitales.**

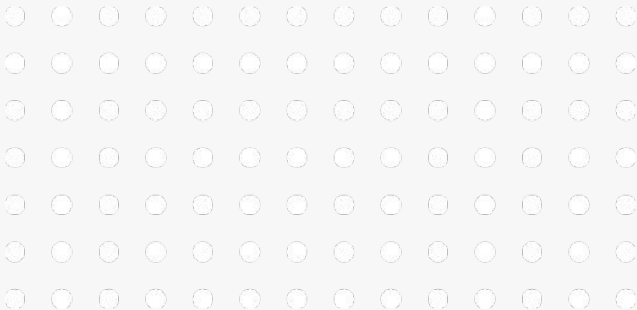
Es miembro de la Cámara Panameña de Tecnología (CAPATEC), y ha colaborado con artículos y como expositor en conferencias sobre temas relacionados al comercio electrónico y el financiamiento para *startups*.



**SOBRE**

## **Miguel Arias M.**

**Miguel A. Arias Mamais se desempeña en el Departamento de Derecho Corporativo de la firma, en donde forma parte de la iniciativa *startups*. Frecuentemente asesora a clientes en transacciones relacionados con derecho mercantil, fusiones y adquisiciones, derecho bancario, financiamiento de proyectos y mercado de capitales.**



Antes de integrarse a Morgan & Morgan, fue asociado internacional en los Departamentos de Derecho Corporativo para América Latina y Arbitraje Internacional de la firma estadounidense Holland & Knight LLP (Miami, Florida). Es miembro de la Cámara Panameña de Tecnología (CAPATEC), y ha colaborado con artículos y como expositor en conferencias sobre temas relacionados al financiamiento para *startups*.



[morimor.com](https://morimor.com)

## Aviso legal

La información suministrada por Morgan & Morgan Legal en este documento es para fines informativos y no debe considerarse como un ofrecimiento de asesoría legal. Para asesoría específica sobre sus necesidades legales, favor contacte a uno de nuestros abogados.